

vallife

Будущее принадлежит тем, кто делает
правильный выбор сегодня



valife

компания, которая предоставляет возможность получать доход, выступая в качестве независимого дистрибьютора и продвигая линейку продуктов для здорового и активного образа жизни.

Продукты можно приобретать как по подписной модели, так и за полную стоимость.

Миссия:

С помощью передовых технологий и инструментов продвижения сделать продукты для здорового и активного образа жизни доступными во всем мире и создать самый искренний сервис с заботой о наших клиентах!

Наши ценности:

экологичность, актуальность, эффективность, инновационность, польза, выгода, предпринимательский дух, развитие, честность, открытость

НАШИ ПРЕИМУЩЕСТВА:

- Легко начать. Стать дистрибьютором может каждый.
- Удобство и гибкость. Уровень дохода зависит только от предпринятых дистрибьютором усилий.
- Готовая к рынку аудитория. Продукт уже имеет спрос на рынке.
- Обучение через заработок. Дистрибьютор через практику приобретает нужные знания.
- Потенциал дохода безграничен
- Легкость в масштабировании

ОТЛИЧИЯ ОТ КОНКУРЕНТОВ:

- Интуитивно понятные инструменты для продвижения
- Более 17 ти лет опыта в активных продажах
- 60% от оборота Компании выплачивается дистрибьюторам в качестве вознаграждения
- Обучение и тренинги от предметных экспертов мирового уровня

ВОЗМОЖНОСТИ С val life

- **Пользоваться** продуктами.
- **Продвигать** продукты.
- **Зарабатывать** на продвижении.



КАК СТАТЬ ДИСТРИБЬЮТОРОМ?

Продвигать продукты VIVASOL может любой желающий! Достаточно зарегистрироваться на нашей платформе, заключить договор на предоставление прав доступа, пройти обучение и получить статус “Distributor”.

Если Вы приобретаете систему очистки воды VIVASOL за полную стоимость, Вы получаете более широкий набор прав со статусом “Distributor Premium”

Перед тем, как получить статус "дистрибьютор" необходимо ознакомиться с условиями Дистрибьюторского соглашения.



ПРЕИМУЩЕСТВА **ДИСТРИБЬЮТОРА**

ДОПОЛНИТЕЛЬНЫЙ ДОХОД.

Не ограничен и зависит только от приложенных Вами усилий.

ОБУЧЕНИЕ.

Дистрибьютор получает доступ к обучению по продажам, работе в команде, продукту и всем необходимым техникам.

НЕОГРАНИЧЕННЫЙ СРОК.

Бессрочный доступ к продвижению продуктов.

КОМЬЮНИТИ.

Дистрибьютор является участником большого комьюнити, которое работает на общий результат исходя из целей и возможностей каждого отдельного участника.

УДАЛЁННАЯ РАБОТА.

Возможность строить карьеру, не привязываясь к конкретной локации.

МИНИМАЛЬНЫЕ ВЛОЖЕНИЯ.

Все расходы по развитию продуктовой линейки и разработки инструментов продаж берет на себя Компания.

ОБЯЗАННОСТИ ДИСТРИБЬЮТОРА



Владеть достаточным уровнем знаний о продуктах.



Владеть всеми необходимыми техниками продвижения продуктов.



В своей деятельности отталкиваться в первую очередь от полезности, которую может получить клиент.



В своей деятельности придерживаться “Соглашения дистрибьютора”, данной программы и иных регламентирующих документов Компании.



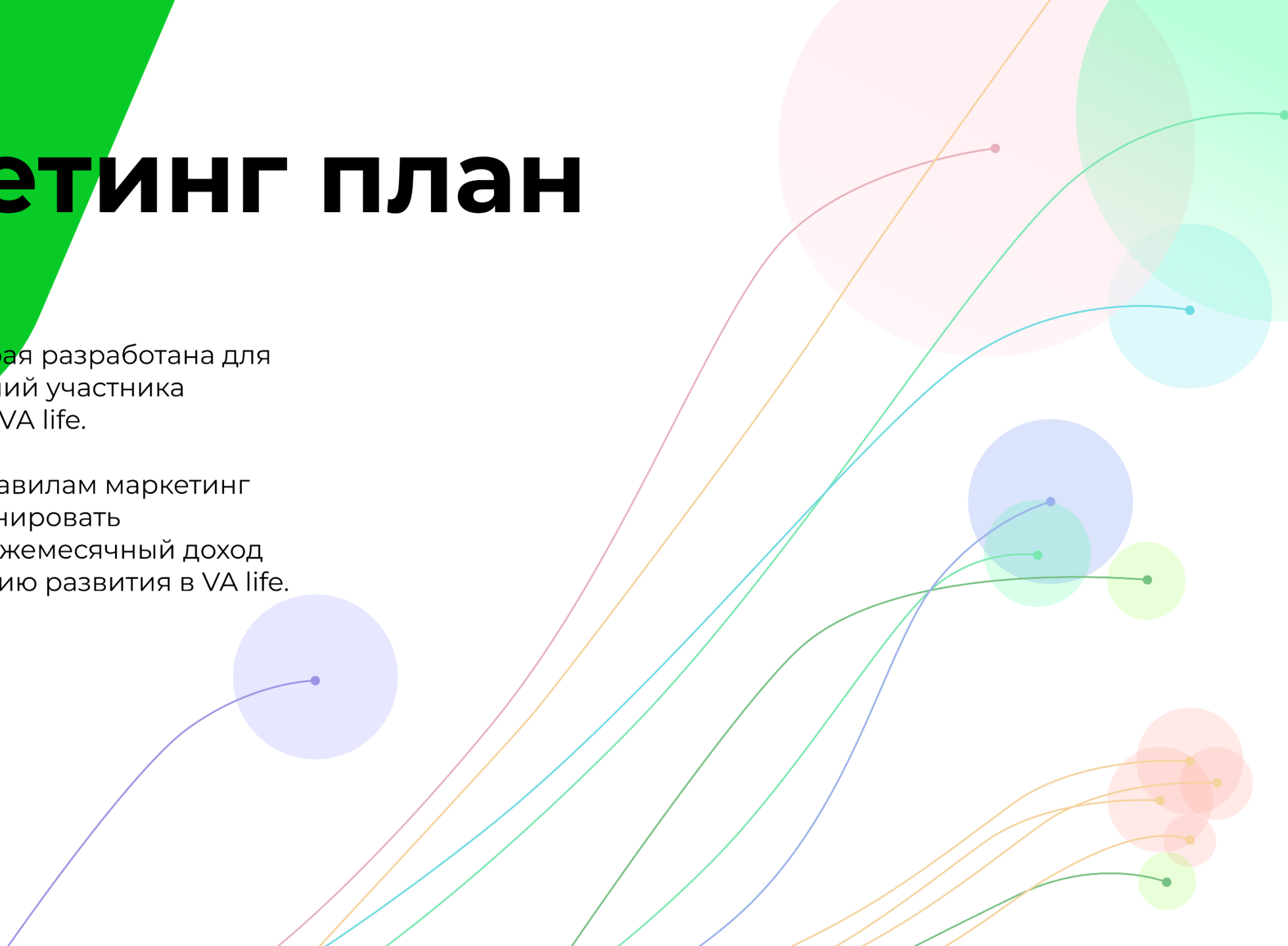
Быть активным участником команды дистрибьюторов: посещать обучающие мероприятия, тренинги, следовать рекомендациям наставников и транслировать их на лично приглашенных дистрибьюторов.

Маркетинг план

- это программа, которая разработана для расчета вознаграждений участника бонусной программы VA life.

Следуя условиям и правилам маркетинг плана, Вы можете планировать и рассчитывать свой ежемесячный доход и выстраивать стратегию развития в VA life.

VA life



	Distributor		Distributor Premium	
Обучающие материалы	+		+	
Тест	+		+	
Оборот за покупки систем в структуре	+		+	
Количество клиентов сервиса	без ограничений		без ограничений	
Возможность работать с юр. лицами	-		-	
Базовый уровень	+		+	
Структурный уровень	+		+	
Структурный бонус	+		+	
Быстрый старт	-		+	12 месяцев
Личный бонус	-		+	начиная с 13го мес
Пассивный бонус	+	без ограничений по количеству клиентов	+	без ограничений по количеству клиентов
Спец. предложения	0		10* / 20**	* при покупке 5 ^{ти} ступенчатой системы ** при покупке 7 ^{ми} ступенчатой системы
Team Bonus	-		+	
Travel Bonus	-		+	
Auto Bonus	-		+	
Super Extra Bonus	-		+	
Pool Bonus	-		+	
UpGrade до Distributor Premium	+	при выполнении 5ти личных продаж любых систем	-	

Наши продукты

Ваша выгода

Когда начисляется

сервис
очистки воды

пассивный доход

ежемесячно

система
очистки воды

активный доход

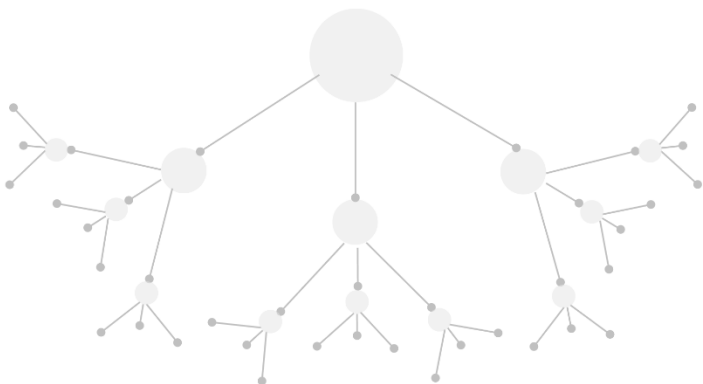
за каждую покупку
системы очистки воды

Сеть дистрибьюторов. Термины и определения.

СТРУКТУРА ПО ПРИГЛАШЕНИЯМ

– древовидная иерархическая структура, строится по реферальным связям дистрибьюторов.

Каждый новый участник занимает позицию в структуре по приглашениям после регистрации и использования уникального промокода пригласившего его дистрибьютора.

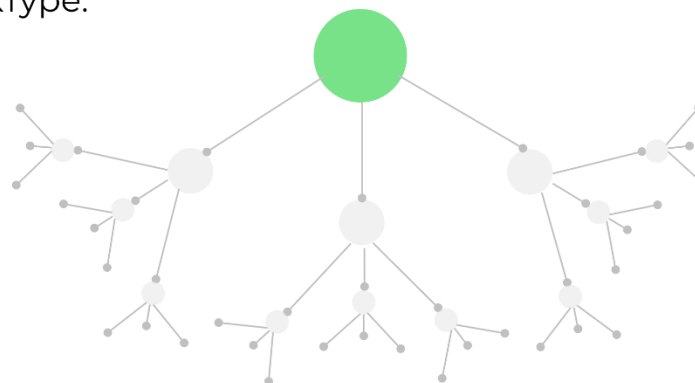


РЕКОМЕНДАТЕЛЬ

– дистрибьютор, по чьей реферальной ссылке (промокоду) зарегистрирован новый дистрибьютор.

ВЫШЕСТОЯЩИЙ РЕКОМЕНДАТЕЛЬ

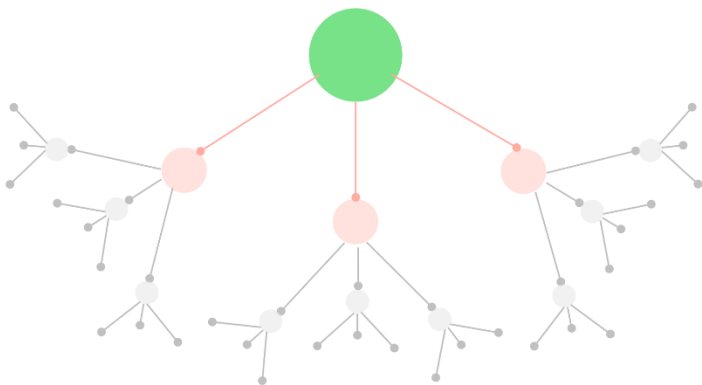
– дистрибьютор более высокого уровня в своей структуре по отношению к новому дистрибьютору в структуре.



Сеть дистрибьюторов. Термины и определения.

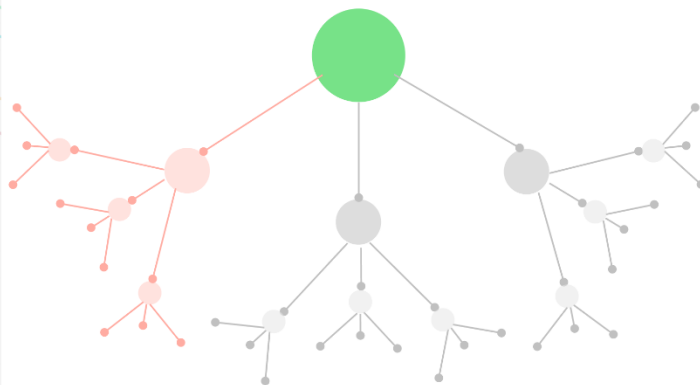
ЛИНИЯ

– понятие, обозначающее место размещения дистрибьютора в структуре по отношению к его рекомендателю или вышестоящему рекомендателю (рекомендателю рекомендателя).



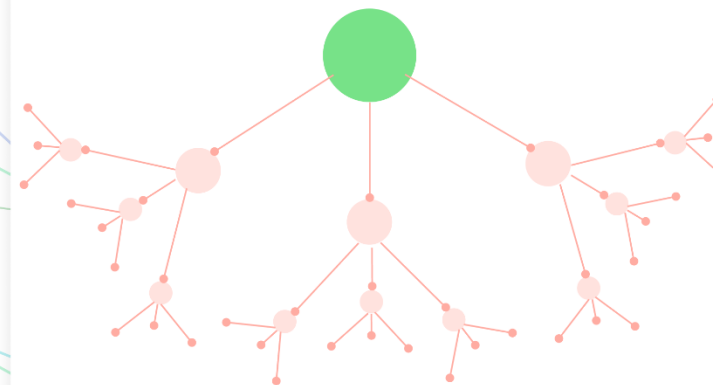
ВЕТКА

– совокупность дистрибьюторов структуры по приглашениям, зарегистрировавшихся на платформе по реферальной ссылке дистрибьютора 1й линии и/или в его структуре по приглашениям.



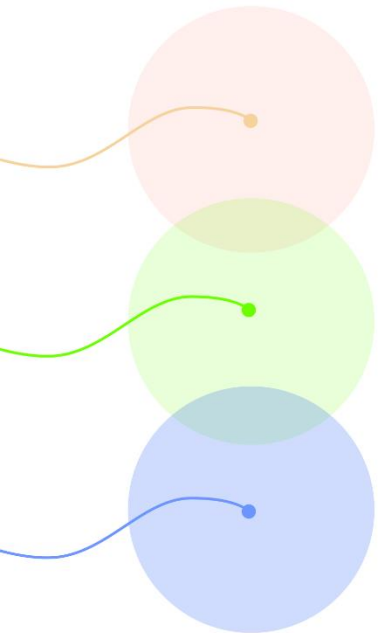
СЕТЬ

– совокупность всех дистрибьюторов платформы вне зависимости от того, по чьей реферальной ссылке они зарегистрированы и какое место они занимают в структуре по приглашениям.



Показатели, используемые для работы

v\life



Оборот

Уровень карьеры дистрибьютора
(базовый уровень)

Структурная активность

Оборот

ОБОРОТ

– показатель количества суммы операций в собственной структуре по приглашениям.

ОБЩИЙ ОБОРОТ

– сумма всех операций на платформе в структуре по приглашениям дистрибьютора.

ЛИЧНЫЙ ОБОРОТ

– сумма операций за личные покупки и продажи по своей реферальной ссылке (промокоду).

КОМАНДНЫЙ ОБОРОТ

– сумма операций за продажи в структуре по приглашениям всех дистрибьюторов за вычетом личного оборота.

Операция

Личный оборот

Командный оборот

Общий оборот

Личная покупка

+

-

+

Продажа по своему промокоду

+

-

+

Продажа в собственной структуре по приглашениям

-

+

+

ОПЕРАЦИИ

- покупка системы очистки воды

UNIT

единица начисления (UNT)

Система очистки воды
VIVASOL (5 ступеней)

300 UNT

Базовый уровень

* Учитывается не более 1 пользователя с необходимым уровнем в ветке

БАЗОВЫЙ УРОВЕНЬ (БУ)

– показатель, который присваивается для дистрибьютора за выполнение определенных условий по общему обороту, развитию своей команды и подключению клиентов. Базовый уровень устанавливает процент структурного бонуса, влияет на возможность начисления определенного бонуса или максимально допустимую сумму бонуса.

Номер п/п	Базовый уровень	Условие общего оборота дистрибьютора за месяц, UNT	Количество дистрибьюторов с достигнутым БУ* не менее чем, шт
1	Distributor (D)	-	-
2	D - 2	400	-
3	D - 3	1000	3 с БУ D+
4	Leader (L)	2000	3 с БУ D-2+
5	L - 2	4000	3 с БУ D-3+
6	L - 3	8000	3 с БУ L+
7	Ambassador (A)	15 000	3 с БУ L-2+
8	A - 2	30 000	3 с БУ L-3+ и 2 с БУ D-2+
9	A - 3	50 000	3 с БУ A+ и 2 с БУ D-3+
10	General Ambassador (GA)	100 000	3 с БУ A-2+ и 2 с БУ L+
11	GA - 2	200 000	3 с БУ A-3+ и 2 с L-2+
12	GA - 3	350 000	3 с БУ GA+ и 2 с L-3+
13	Vice President Status (VP)	700 000	3 с БУ GA-2+ и 2 с БУ A+
14	VP - 2	1 500 000	3 с БУ GA-3+ и 2 с БУ A-2+
15	VP - 3	2 500 000	3 с БУ VP+ и 2 с БУ A-3+
16	President Status (P)	5 000 000	3 с БУ VP-2+ и 2 с БУ GA+

[Подробнее](#)

Структурная активность

СТРУКТУРНАЯ АКТИВНОСТЬ

– выполнение установленного условия общего оборота за календарный месяц.

При достижении новых базовых уровней, начиная с D-2, для дистрибьютора устанавливается сумма оборота, которую необходимо выполнять каждый месяц.

АКТИВНОСТЬ ВЫПОЛНЕНА:

сохраняется процент, соответствующий базовому уровню

АКТИВНОСТЬ НЕ ВЫПОЛНЕНА:

процент понижается исходя из выполненного оборота

Номер п/п	Структурный уровень	Условие общего оборота дистрибьютора за месяц, UNT	Присваиваемый процент
1	Distributor (D)	-	7
2	D - 2	400	11
3	D - 3	1000	13
4	Leader (L)	2000	15
5	L - 2	4000	17
6	L - 3	8000	19
7	Ambassador (A)	15 000	21
8	A - 2	30 000	22
9	A - 3	50 000	23
10	General Ambassador (GA)	100 000	24
11	GA - 2	200 000	25
12	GA - 3	350 000	26
13	Vice President Status (VP)	700 000	27
14	VP - 2	1 500 000	28
15	VP - 3	2 500 000	29
16	President Status (P)	5 000 000	30

[Подробнее](#)

Доход дистрибьютора

Вознаграждения дистрибьютора рассчитываются в единицах Unit (UNT).

UNIT

- внутренняя единица расчетов Компании, которая имеет свой курс по отношению к Вашей национальной валюте.

Начисляется вознаграждение в национальной валюте исходя из курса 1 UNT на дату начисления.

Вознаграждения доступны к выводу через 14 дней после начисления в личном кабинете.

Доступ к бонусам, за выполнение условий которых начисляется вознаграждение, зависит какой уровень карьеры базовый уровень Вами достигнут.

ПАССИВНЫЙ

Начисляется за ежемесячные оплаты сервиса очистки воды:

- лично приглашенными
- в структуре по приглашениями (2я линия)*

* Подробнее далее в маркетинг плане

АКТИВНЫЙ

Начисляется за продажи систем очистки воды за полную стоимость:

- Структурный бонус
- Быстрый старт
- Личный бонус
- Travel Bonus
- Team Bonus
- Auto Bonus
- Super Extra Bonus
- Pool Bonus

ДОПОЛНИТЕЛЬНОЕ ВОЗНАГРАЖДЕНИЕ:

DISTRIBUTOR

до **50** UNT

доначисление за каждую личную продажу системы (любой)

DISTRIBUTOR PREMIUM

до **100** UNT

доначисление за каждую личную продажу 5-ти ступенчатой системы (учитываются только продажи Distributor)

до **150** UNT

доначисление за каждую личную продажу 7-ти ступенчатой системы (учитываются только продажи Distributor)

Пассивный бонус

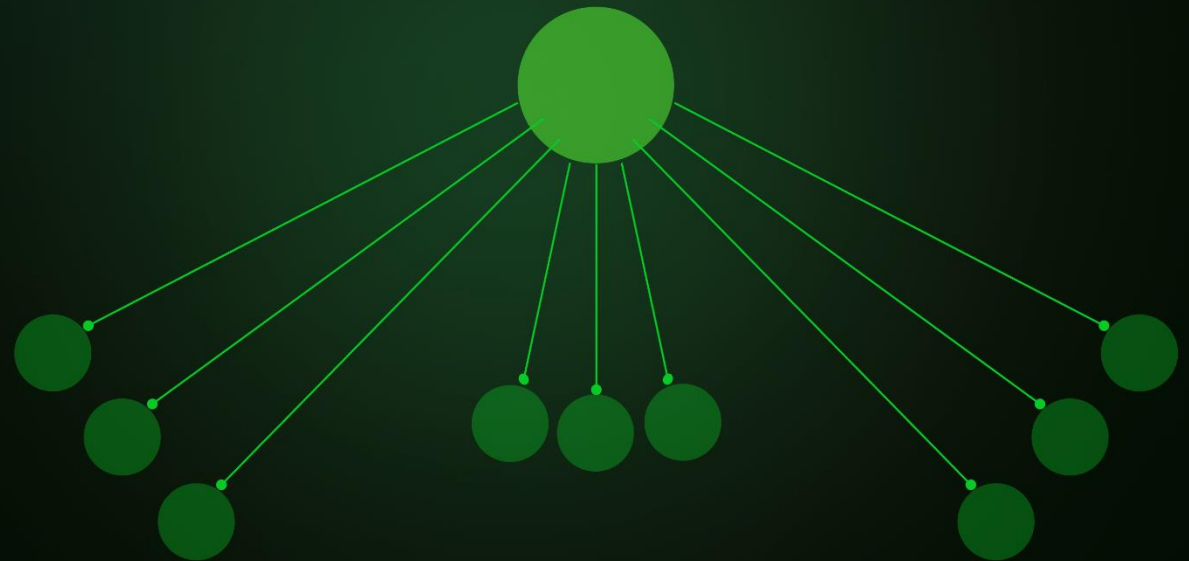
ПАССИВНЫЙ ДОХОД

- доход дистрибьютора за ежемесячные оплаты клиентами и дистрибьюторами за сервис очистки воды.

Рассчитывается каждый месяц 1го числа по итогам предыдущего месяца.

Для расчета учитываются оплаты клиентов и дистрибьюторов в Вашей 1й линии и 2й линии.

Подключая клиентов, которые регулярно совершают оплату, Вы формируете свой стабильный пассивный доход!



Пассивный бонус

Сумма вознаграждения зависит от того, сколько оплат прошло в календарном месяце в Вашей 1й линии и 2й линии.

За каждую оплату Вам начисляется вознаграждение, исходя из количества оплат, засчитываемых для расчета.

ПРИМЕР

По итогам месяца в Вашей 1й линии совершено 30 оплат.

30 оплат находится в диапазоне 25-35 оплат.

Вам будет начислено вознаграждение за 25 оплат по итогу месяца.

Количество оплат сервисного обслуживания клиентами и дистрибьюторами

Вознаграждение, UNT

1я линия

2я линия

1

2

3

4

5

10

15

25

35

50

75

далее шаг +25

Сумма каждой оплаты умножается на 70% от FIX*

Сумма каждой оплаты умножается на 30% от FIX*

* FIX в Республике Беларусь - 6,16 UNT
FIX в России - 10 UNT

Структурный бонус

СТРУКТУРНЫЙ БОНУС

денежное вознаграждение, которое получает дистрибьютор за продажу системы очистки воды за полную стоимость как лично, так и любым дистрибьютором в структуре по приглашениям.

СУММА ВОЗНАГРАЖДЕНИЯ

рассчитывается как процент от оборота, начисленного за продажу. Единица расчета - UNT. Начисляется в национальной валюте.

Величина процента изначально устанавливается исходя из достигнутого базового уровня.

Чем выше базовый уровень, тем большее вознаграждение можно получить.

ЛИЧНАЯ ПРОДАЖА

структурный бонус = Ваш процент * Оборот за продажу * курс 1 UNT на день оплаты

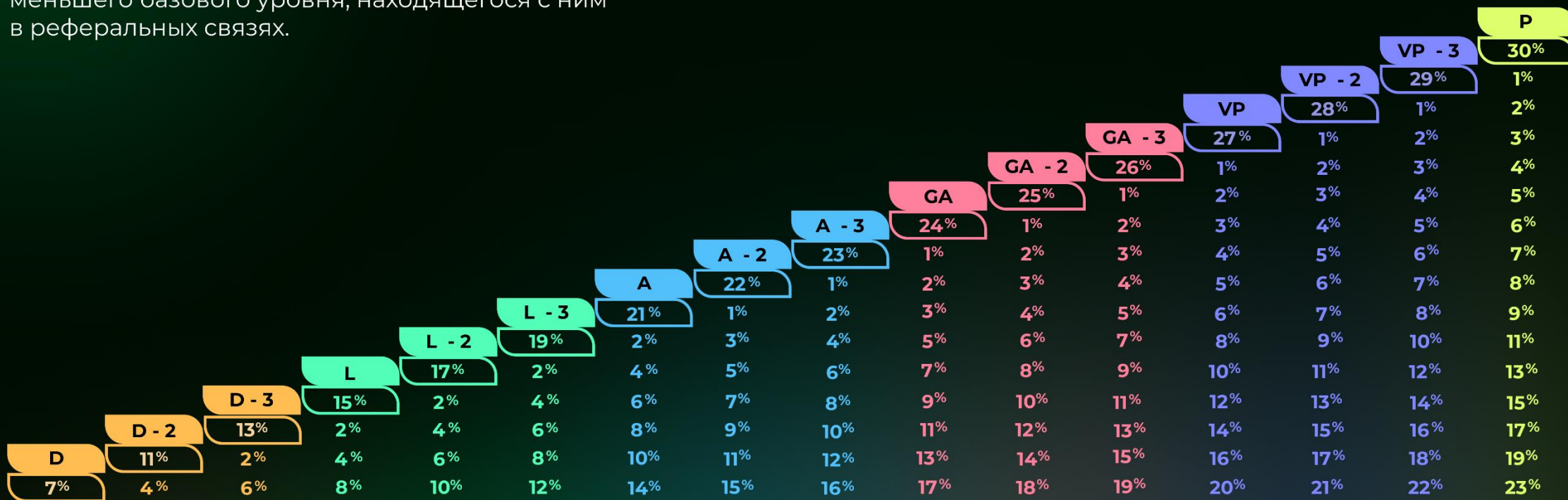
ПРОДАЖА В СТРУКТУРЕ ПО ПРИГЛАШЕНИЯМ

структурный бонус = $\left(\text{Ваш процент} - \text{процент дистрибьютора меньшего базового уровня} \right) * \text{Оборот за продажу} * \text{курс 1 UNT на день оплаты}$

Структурный бонус позволяет зарабатывать с каждой продажи в Вашей структуре по приглашениям.

Структурный бонус

В верхушках лестницы отмечены проценты, которые получает дистрибьютор за личные продажи; внутри лестницы - разница между его личным процентом и процентом дистрибьютора меньшего базового уровня, находящегося с ним в реферальных связях.



[Подробнее](#)

Быстрый Старт

Дополнительное денежное вознаграждение дистрибьютора Premium за личные продажи систем очистки воды за полную стоимость .



СРОК ДЕЙСТВИЯ

12 месяцев

УСЛОВИЯ

выполнить установленное количество личных продаж в течение календарного месяца*

*Месяц присвоения статуса может быть неполным, засчитывается количество продаж с момента присвоения статуса и до конца 1го месяца.

Быстрый Старт

Принцип расчета



1 продажа

в календарном месяце

10% бонус

от оборота за продажу

2 продажа

в календарном месяце

30% бонус

от оборота за продажу

3 и более продажа

в календарном месяце

50% бонус

от оборота за продажу

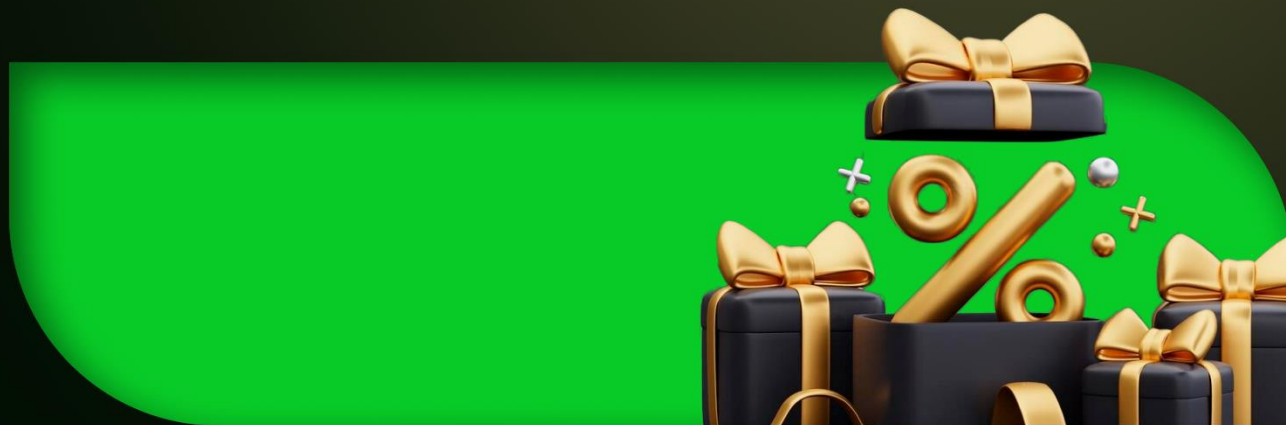
В случае, если процент начисления структурного бонуса дистрибьютора превышает процент бонуса, расчет и начисления осуществляется по наибольшему проценту.

[Подробнее](#)

Личный бонус

Дополнительное денежное вознаграждение Distributor Premium за эффективную личную работу.

Доступен моментально по окончании бонуса “Быстрый Старт”.



НАЧИСЛЯЕТСЯ ЗА ПРОДАЖИ:

систем VIVASOL за полную стоимость

СРОК ДЕЙСТВИЯ:

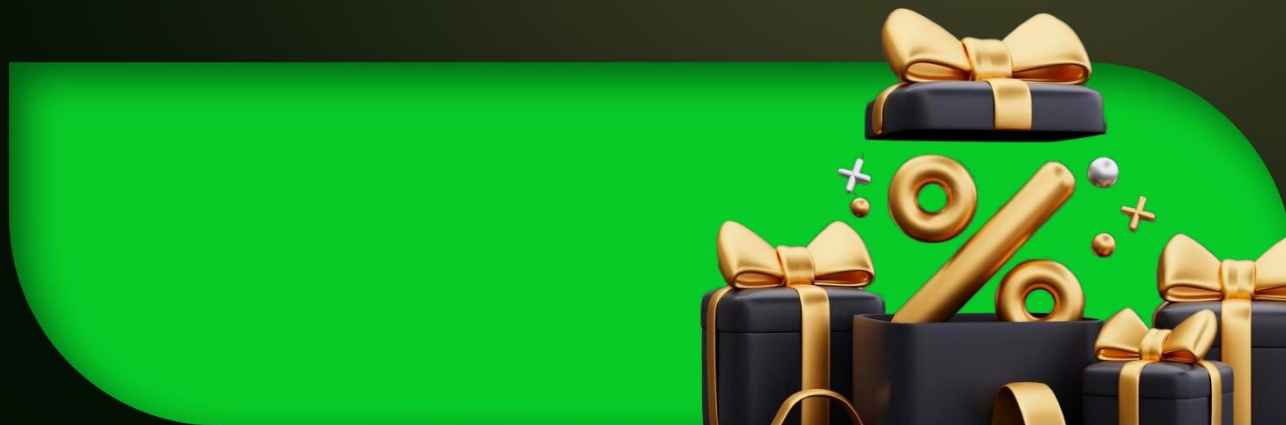
бессрочно

УСЛОВИЯ:

выполнить установленное количество личных продаж в течение календарного месяца

Личный бонус

Вознаграждение
для дистрибьюторов
Premium



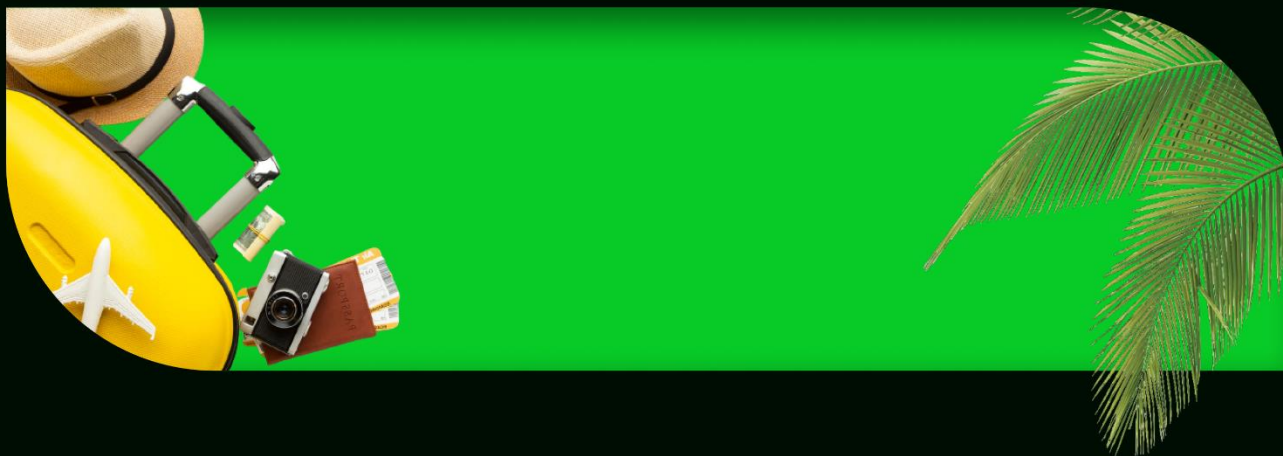
продажа в календарном месяце	бонус, % от оборота за продажу
первая	10
вторая	20
третья	30
четвертая	40
пятая +	50

В случае, если процент начисления структурного бонуса дистрибьютора превышает процент бонуса, расчет и начисления осуществляется по наибольшему проценту.

Travel Bonus

Бонус, при выполнении условий которого Вы можете отправиться в путешествие за счет Компании. В год Компания проводит 3 путешествия.

Доступен для Distributor Premium



УСЛОВИЯ ВЫПОЛНЕНИЯ

ВАРИАНТ 1

По личному обороту, UNT			По общему обороту, UNT	
Для себя		Для +1*	Для себя и для +1*	
первая 5ка участников	вторая 5ка участников	остальные участники	для всех	
5000	7500	10 000	100 000+	
или 7000 за один календарный месяц				

ВАРИАНТ 2

По сервисам	
лично подключенных	подключенных во вторую линию
40 сервисов	100 сервисов

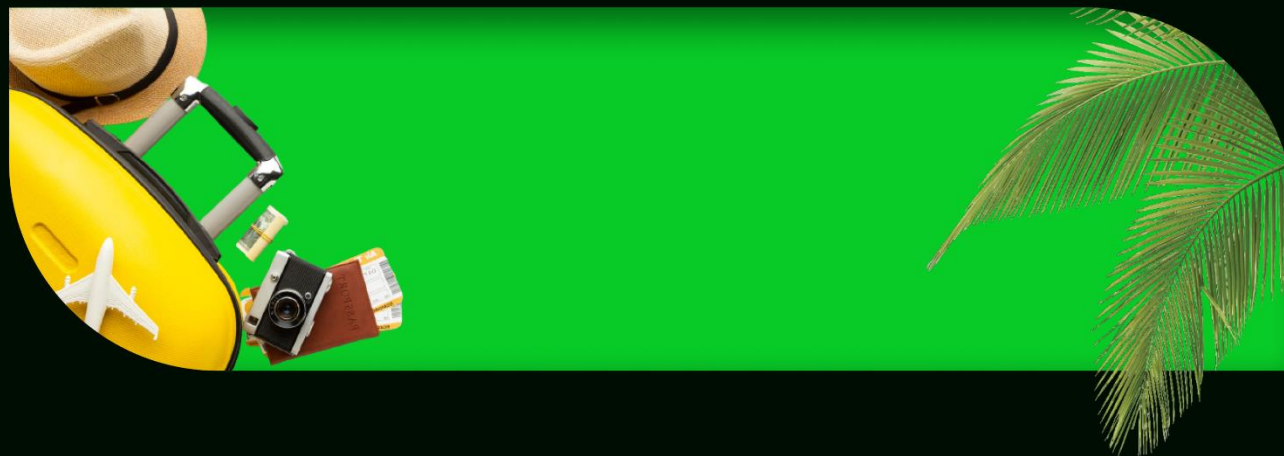
ВАРИАНТ 3

По уровню		
	для себя, 3 level up до	для +1*, 4 level up до
Leader	Ambassador	A-2
L-2	A-2	A-3
L-3	A-3	GA

При выполнении условий общим оборотом, из одной ветки учитывается не более 50% от условия оборота 100 000 UNT.

*+1 = вторая половинка (муж/жена; молодой человек/девушка)

Travel Bonus



КВАЛИФИКАЦИИ

- периоды, в течение которых выполняются условия. По окончании каждой из них дистрибьюторы, выполнившие условия могут отправиться в путешествие, а также пригласить свою 2ю половинку*.

Квалификация	Период
1	январь - апрель
2	май - август
3	сентябрь - декабрь

Team Bonus

Вознаграждение дистрибьютора Premium за командную работу своей структуры.

Начисляется по итогу каждого календарного месяца за выполнение условий оборота в 2х базовых ветках структуры по приглашениям.



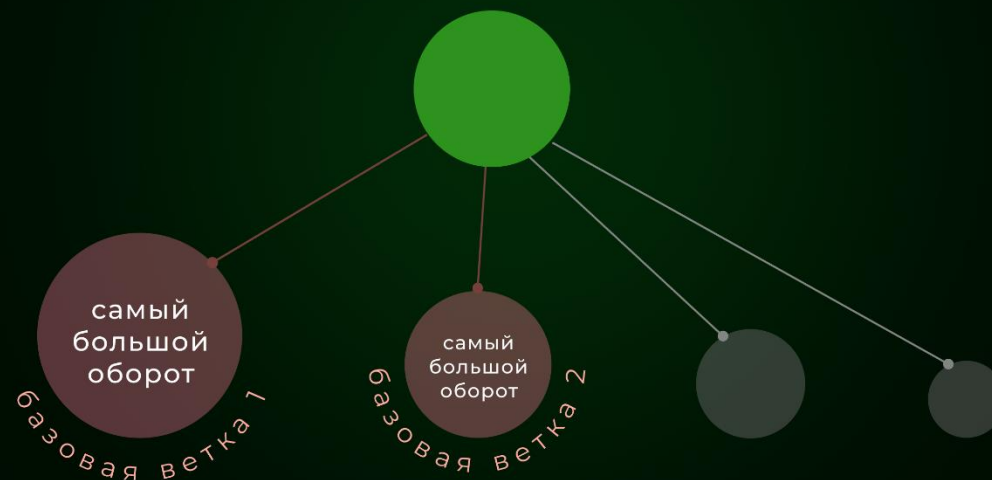
УСЛОВИЯ ОБОРОТА

условие оборота = фиксированный оборот базовой ветки 1 + фиксированный оборот базовой ветки 2

БАЗОВЫЕ ВЕТКИ

2 ветки структуры по приглашениям, выполнившие самые большие обороты.

Выполненное условие оборота определяет уровень Team Bonus, по которому будет начислено вознаграждение.



Team Bonus



Базовый уровень	Уровень Team Bonus	Условие оборота, UNT	Общий оборот базовой ветки 1, UNT	Общий оборот базовой ветки 2, UNT	Вознаграждение, UNT	
					от	до
L - 2	L - 2	4000	2000	2000	100	200
L - 3	L - 3	8000	4000	4000	150	300
Ambassador	Ambassador	15 000	7500	7500	300	600
A - 2	A - 2	30 000	15 000	15 000	500	1000
A - 3	A - 3	50 000	25 000	25 000	1000	2000
General Ambassador	General Ambassador	100 000	50 000	50 000	2000	4000
GA - 2	GA - 2	200 000	100 000	100 000	4000	8000
GA - 3	GA - 3	350 000	175 000	175 000	8000	15 000
Vice President	Vice President	700 000	350 000	350 000	15 000	30 000
VP-2	VP-2	1 500 000	750 000	750 000	30 000	50 000
VP - 3	VP - 3	2 500 000	1 250 000	1 250 000	50 000	100 000
President	President	5 000 000	2 500 000	2 500 000	100 000	200 000

Auto Bonus

Бонус, начисляемый за выполнение условий оборота для покупки автомобиля в личное пользование.

Доступен для Distributor Premium.

Предлагается 3 автопрограммы:

1. Для авто стоимостью $\approx 30\ 000\$$
2. Для авто стоимостью $\approx 50\ 000\$$
3. Для авто стоимостью $\approx 100\ 000\$$



Auto Bonus

1^я автопрограмма



Базовый уровень	Уровень Auto Bonus	Условие общего оборота от*, UNT	Вознаграждение, UNT
	Ambassador	15 000+	250
A - 2 A - 3 General Ambassador GA - 2 GA - 3 Vice President VP-2 VP - 3 President	A - 2	30 000+	500

УСЛОВИЯ

Первый взнос - 3 000 UNT

- необходимо 2 календарных месяца подряд выполнить условие оборота 30 000+UNT**. Месяц присвоения базового уровня идет в зачет.

Далее выполняя каждый месяц условие оборота, дистрибьютор получает ежемесячное вознаграждение.

Вне зависимости от того, какой базовый уровень достиг дистрибьютор, доступны 2 уровня Auto Bonus, по которым можно получить вознаграждение.

*учитывается не более 50% от условия оборота в ветке

**Выплачивается при наличии договора, подтверждающего факт покупки автомобиля

Срок начисления вознаграждения - 3 года с момента покупки.

Auto Bonus

2^я автопрограмма



Базовый уровень	Уровень Auto Bonus	Условие общего оборота от*, UNT	Вознаграждение, UNT
	Ambassador	15 000+	250
A - 2 A - 3	A - 2	30 000+	500
General Ambassador	General Ambassador	100 000+	1000
GA - 2 GA - 3 Vice President VP-2 VP - 3 President	GA-2	200 000+	2000

УСЛОВИЯ

При достижении базового уровня GA-2 Вы можете приобрести автомобиль более высокого класса и получать более высокое вознаграждение.

Первый взнос - 10 000 UNT

- необходимо подтверждение условий оборота по базовому уровню GA-2 два календарных месяца подряд. Месяц присвоения уровня идет в зачет.**

Доступны к выполнению 4 уровня Auto Bonus, по которым Вы можете получать вознаграждение.**

*учитывается не более 50% от условия оборота в ветке

**Выплачивается при наличии договора, подтверждающего факт покупки автомобиля

Срок начисления вознаграждения - 3 года с момента покупки.

Auto Bonus

3^я автопрограмма



Базовый уровень	Уровень Auto Bonus	Условие общего оборота от*, UNT	Вознаграждение, UNT
	Ambassador	15 000+	250
A - 2	A - 2	30 000+	500
A - 3			
General Ambassador	General Ambassador	200 000+	1000
GA - 2	GA - 2	200 000+	2000
GA - 3			
Vice President	Vice President	700 000+	5000
VP-2			
VP - 3			
President			

УСЛОВИЯ

При достижении базового уровня Vice President Status Вы можете приобрести автомобиль класса lux и получать максимальное вознаграждение.

Первый взнос - 25 000 UNT

- выплачивается после подтверждения условий оборота по базовому уровню VP два календарных месяца подряд. Месяц присвоения уровня идет в зачет.**

Доступны к выполнению 5 уровней Auto Bonus, по которым Вы можете получать вознаграждение.**

*учитывается не более 50% от условия оборота в ветке

**Выплачивается при наличии договора, подтверждающего факт покупки автомобиля

Срок начисления вознаграждения - 3 года с момента покупки.

Super Extra Bonus



Бонус за достижение базового уровня Ambassador и выше

Доступен для Distributor Premium



Базовый уровень	Вознаграждение, UNT	Вознаграждение, UNT
Ambassador	-	кастомные часы с фирменным логотипом VA life
A - 2	3000	первый взнос на покупку автомобиля (1я автопрограмма)
A - 3	3000	офис
General Ambassador	5000	путешествие
GA - 2	10 000	первый взнос на покупку автомобиля (2я автопрограмма)
GA - 3	15 000	Rolex
Vice President	25 000	первый взнос на покупку автомобиля (3я автопрограмма)
VP-2	50 000	Rolex золотой
VP - 3	100 000	квартира
President	200 000	sport car

Pool Bonus

Процент от оборота Компании, который распределяется между всеми дистрибьюторами, достигшими базовый уровень GA и выше.

Доступен для Distributor Premium

УСЛОВИЯ ВЫПОЛНЕНИЯ

Для получения вознаграждения необходимо выполнять структурную активность по своему базовому уровню ежемесячно.

Если структурная активность не выполняется по базовому уровню, Вы можете участвовать в распределении Pool BONUS между дистрибьюторами, выполнившими такую же структурную активность.



Базовый уровень	Структурный уровень	Процент от общего оборота сети, %
General Ambassador	General Ambassador	1,5
GA - 2	GA - 2	1,5
GA - 3	GA - 3	1,5
Vice President	Vice President	1,5
VP-2	VP-2	1,5
VP - 3	VP - 3	1,5
President	President	1,5

[Подробнее](#)

Обязательная активность

Для того, чтобы иметь доступ к расчету и начислению пассивного дохода, как из 1й линии, так и из структуры по приглашениям, необходимо ежегодно выполнять Management Fee.

MANAGEMENT FEE

- оплата, в сумму которой входят расходы Компании по ведению работы с клиентами: дебиторская задолженность, информирование, push рассылки, инструменты оплат и сервисов.

Management Fee оплачивается 1й раз через год после получения статуса “дистрибьютор” и далее каждый год. Датой оплаты является дата присвоения статуса “дистрибьютор”.

В случае, если Management Fee не оплачивается в течение календарного месяца с даты выставления счета, пассивный доход не начисляется.

20% от суммы начисленного пассивного бонуса за календарный год.

Всем спасибо!

valife